

КАК СОХРАНИТЬ ИНФРАСТРУКТУРУ MICROSOFT В РОССИИ:

КЕЙС «КЕРАМИК СОЛЮШНС РУС»

Кейс о том, как за **3 месяца** перевести инфраструктуру в зарубежную юрисдикцию, сохранив доступ к **Microsoft 365** и **Azure**

ЗАДАЧИ

После ухода вендора **Microsoft** с российского рынка перед компанией встала критическая задача — обеспечить непрерывность бизнеса. Основные цели включали:

1. **Гарантированный доступ** к облачным ресурсам и корпоративным сервисам
2. **Легальное продление лицензий** для юридического лица в РФ
3. **Исключение простоев** производственных линий и потери накопленных данных

РЕШЕНИЕ

Специалисты СИНТО отказались от поспешного импортозамещения, которое потребовало бы колоссальных затрат на переобучение персонала и перенастройку бизнес-логики



7 Бесшовный переход и сохранение экосистемы



Глубокий аудит и анализ
санкционных рисков



Нет необходимости массового
переобучения персонала



Миграция лицензий в зарубежную
юрисдикцию. Это позволило клиенту:

- Сохранить привычный интерфейс **Microsoft 365** для сотрудников
- Продолжить использование мощностей **Microsoft Azure**
- Обеспечить юридическую чистоту владения софтом для B2B-сегмента



Техническая реализация и
настройка безопасности

- Организация доступа через выделенные VPN-каналы
- Настройка единой системы управления и мониторинга
- Централизованное администрирование всех рабочих станций из единой консоли

ИТОГИ

Проект показал, что экспертный подход позволяет найти выход даже в условиях жестких вендорных ограничений

1. **Бесперебойная работа:** Основной этап перехода занял всего 3 месяца без остановки производства
2. **Экономическая эффективность:** Удалось избежать затрат на переобучение сотен сотрудников и закупку нового ПО
3. **Безопасность данных:** Все вычислительные ресурсы сохранены в облаке без потери производительности
4. **Гарантия поддержки:** Клиент получил техническое обслуживание 24/7 и стабильный доступ к обновлениям на ближайшие 2 года

