

МОДЕРНИЗАЦИЯ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОГО КЛАСТЕРА ДЛЯ

ИППИ РАН

Для Института проблем передачи информации РАН реализован проект по внедрению серверного оборудования, рабочих станций и ноутбуков. Поставленное решение позволило расширить функциональные возможности лаборатории исследования беспроводных сетей и повысить эффективность работы сотрудников

ЗАДАЧИ

Заказчик: Институт проблем передачи информации им. А.А. Харкевича РАН. Клиент обратился в компанию СИНТО с запросом на модернизацию вычислительного кластера лаборатории исследования беспроводных сетей. Оборудование лаборатории играет важную роль в жизни Института, к нему предъявляются жесткие требования: работа 24/7, полное соответствие техническим характеристикам, высокая эффективность при проведении вычислений.

Проблемы

- Морально устаревшее оборудование
- Недостаточная вычислительная мощность
- Нехватка ПК для работы с данными
- Раньше заказчик сам собирал конфигурации из разных комплектующих → низкая совместимость, риск сбоев, низкий КПД

Что предстояло решить

1. Повысить вычислительную мощность.
2. Расширить парк персональных устройств.
3. Интегрировать кластер в ИТ-инфраструктуру Института.



РЕШЕНИЕ

➤ Этапы проекта

- Подбор и поставка оборудования - 30 дней
- Обследование – изучен состав оборудования, инженер Dell провёл презентацию
- Тестирование – Dell предоставил удалённый демо-кластер, заказчик проверил совместимость на своих задачах
- Гарантия – 3 года техподдержки и обслуживания
- Завершение – подобраны и поставлены устройства конференц-связи и персональные компьютеры

➤ Состав решения

Переход с самосбора на брендовое оборудование Dell позволил увеличить производительность, расширить функционал, получить техподдержку и удобные приложения для сбора аналитики и мониторинга 24/7



Высокопроизводительный кластер (серверы, узлы, ИБП, средства удалённого управления и мониторинга)



Комплект конференц-связи



Ноутбуки и рабочие станции

ИТОГИ

Компания «СИНТО» выполнила все требования заказчика, достигнув выдающихся результатов:

1. Модернизировали вычислительный кластер
2. Расширили парк персональных ПК для работы с данными
3. Интегрировали кластер в ИТ- инфраструктуру заказчика

руководитель отдела продаж - Игорь Менакерман

